

**EXPERTEN.  
MACHER.  
MENSCHEN.**

## **Key Account Manager (M/W/D) für Informationssicherheit/ Cybersecurity in kritischen Infrastrukturen (KRITIS)**

**Einsatzort: Hybrid (Oberhaching) | Vollzeit**

Die IS4IT KRITIS GmbH ist ein Tochterunternehmen der IS4IT-Gruppe und zertifizierter Cybersecurity-Spezialist mit einem Full-Service-Angebot für Firmen und Organisationen mit erhöhtem IT-Gefährdungspotenzial. Unsere zukunftsweisenden Lösungen können auch als Managed Services betrieben werden. Dabei pflegen wir eine wertschätzende Leistungskultur, um die individuellen Fähigkeiten eines jeden Einzelnen zu entwickeln und zu fördern – denn hohe Einsatzbereitschaft erfordert zufriedene Mitarbeiter. Das ist der Grundstein für unseren gemeinsamen Erfolg.

### **DEINE AUFGABEN**

- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen im Bereich kritische Infrastrukturen (KRITIS) und IT-Sicherheit
- Verantwortung für den gesamten Vertriebszyklus von der Lead-Generierung über die Anforderungsanalyse bis zum Vertragsabschluss sowie Erstellung von Angeboten, technischen Konzepten und Lösungsvorschlägen für Kundenprojekte
- Technische Presales-Beratung von Kunden zu Cybersecurity-Lösungen inklusive Analyse von Sicherheitsanforderungen und Schwachstellen
- Unterstützung des Vertriebsprozesses durch technische Präsentationen, Proof of Concepts (PoC) und Presales-Workshops
- Entwicklung von maßgeschneiderten Kundenlösungen in Zusammenarbeit mit internen Experten (z. B. Architekten, Security Consultants) sowie mit Partnern und Herstellern
- Teilnahme an Messen, Konferenzen und Fachveranstaltungen zur Positionierung des Unternehmens als Experte im Bereich Cybersecurity

### **DEIN PROFIL**

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Informatik, IT-Sicherheit, Wirtschaftsinformatik oder eine vergleichbare technische Ausbildung
- Fundierte Kenntnisse in IT-Sicherheitslösungen, Netzwerksicherheit, Endpoint Security und Sicherheitsarchitekturen
- Erfahrung im technischen Vertrieb oder Presales, idealerweise im Umfeld von Cybersecurity-Lösungen und Dienstleistungen
- Vertrautheit mit Sicherheitsstandards und Regularien wie z. B. ISO 27001, IT-Sicherheitsgesetz, BSI-Grundschutz, KRITIS-Anforderungen
- Fähigkeit, komplexe technische Konzepte anschaulich zu präsentieren und Kunden für innovative Lösungen zu begeistern
- Eigenverantwortliches und zielführendes Arbeiten mit hoher Kunden- und Serviceorientierung
- Fließende Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### **DEINE PERSPEKTIVEN**

- Spannende Aufgaben und abwechslungsreicher Kundenkontakt
- Unbefristeter Arbeitsvertrag mit 30 Tagen Urlaub und einer ausgewogenen Work-Life-Balance
- Mögliche Gehaltsrange je nach Vorkenntnissen und Verhandlung bei 65.000 bis 90.000 EUR Zielgehalt inkl. Vertriebsprovision
- Persönliches und lockeres Umfeld mit motivierten Kollegen, flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Individuelle Förderung gemäß deinen Talenten und Entwicklungszielen
- Regelmäßige Mitarbeiter-Events und sportliche Extras, wie z. B. Firmenfitness oder JobRad
- ... und vieles mehr

**Ich freue mich auf deine Bewerbung!**

**Marina Baudrexl**

**Recruiting**

**telefon +49 89 6389848-35**

[bewerbung@is4it-kritis.de](mailto:bewerbung@is4it-kritis.de)

*Jetzt bewerben!* **4U**

Follow us! [LinkedIn](#)

